

The future is here. It's just not widely distributed yet.

4C FUTURE opracowuje zaawansowane analizy ekonomiczne dla firm i instytucji. Dostarczamy obliczeń niezbędnych menadżerom przedsiębiorstw oraz organizacji pozarządowych do poprawy wyników ich organizacji.

Szukamy pełnych energii, zmotywowanych osób, które podzielałyby entuzjazm i pasję, z którą tworzymy naszą firmę. Nie jesteśmy wielką korporacją, dzięki czemu bardziej przykładamy się do wszystkiego co robimy, a praca u nas ma być i jest przyjemnością. Brzmi interesująco? Obecnie potrzebujemy osoby na stanowisko:

Business Development Manager (Nr. ref. BDM-W11)

Czego oczekujemy?

Przed wszystkim: **łatwości nawiązywania i utrzymywania kontaktów**, szczególnie handlowych.

Ponadto:

- Doświadczenie w sprzedaży (znajomość rynku B2B będzie atutem)
- Bardzo dobra znajomość języka angielskiego
- Zaangażowanie i determinacja w realizacji celów sprzedażowych
- Wysoka kultura osobista
- Kreatywność, otwartość na wyzwania
- Inicjatywa
- Zainteresowanie funkcjonowaniem przedsiębiorstw
- Zdolności analityczne, mile widziana znajomość statystyki

Twoje zadania:

- Budowanie planów sprzedaży i ich realizacja
- Określanie rynków docelowych
- Aktywne pozyskiwanie nowych klientów
- Utrzymywanie kontaktu z klientami
- Opracowywanie strategii dotarcia do klientów
- Opracowywanie materiałów promocyjnych
- Prowadzenie i aktualizacja baz danych klientów
- Prowadzenie prezentacji ofert
- Budowa wizerunku i promocja firmy

Oferujemy:

- Motywacyjny system wynagradzania
- Współudział w tworzeniu sukcesu rynkowego firmy
- Ciekawą pracę opartą na kontaktach z ludźmi
- Elastyczny czas pracy

Prosimy o wysłanie CV ze zdjęciem na adres praca@4CF.pl, jako temat wpisując koniecznie: **Praca-BDM-W11** oraz zawierając klauzulę o z zgodzie na przetwarzanie danych osobowych dla celów rekrutacji w treści maila. Zastrzegamy sobie możliwość odpowiedzi na wybrane zgłoszenia.

4C Future

Plac J. H. Dąbrowskiego 1
00-057 Warszawa

T: +48 22 24 72 772

F: +48 22 24 72 771

e-mail: praca@4CF.pl

www.4CF.pl

